

5 MENSAGENS QUE FACILITAM O ATENDIMENTO

Uma amostra gratuita e prática para corretores de imóveis.

Como aproveitar

Copie os exemplos abaixo, altere os campos entre colchetes e mantenha a conversa natural. Não envie mensagens em massa a pessoas que não solicitaram contato.

Primeiro contato de comprador

Olá, [nome]! Obrigado pelo contato. Posso fazer três perguntas rápidas para indicar imóveis mais adequados? Qual região você prefere, faixa de investimento e tipo de imóvel?

Interesse em imóvel anunciado

Oi, [nome]! Você perguntou sobre [imóvel/código]. Posso enviar a ficha atualizada com valor, características e disponibilidade, tudo bem?

Agendamento de visita

Podemos agendar uma visita ao imóvel [referência]. Você prefere [opção de dia/hora] ou [outra opção]? Vou confirmar a disponibilidade antes de fechar o horário.

Depois da visita

Obrigado por reservar esse tempo, [nome]. O que mais gostou no imóvel e o que não atendeu às suas expectativas? Sua resposta me ajuda a sugerir alternativas melhores.

Objeção de preço

Entendo, [nome]. O orçamento é um critério importante. Podemos olhar opções em outra faixa de valor ou comparar características e custos totais para decidir com tranquilidade.

Quer mais modelos?

O Kit Corretor em Movimento reúne 30 legendas, 20 mensagens de WhatsApp e 12 roteiros de Reels. Consulte a oferta no perfil oficial da marca. O material é opcional e pago.

Sem promessas de vendas automáticas: o objetivo é economizar tempo de criação e melhorar a clareza do atendimento.